

---

# КС НОМЕ by KALECERAMICA

---

КС НОМЕ е модерен концепт кој нуди разновидни производи и услуги, вклучувајќи керамика, санитарија, кади и туш кабини, текстил и други производи. Со докажано 30 годишно искуство и со посветен тим, КС НОМЕ by Kaleceramica обезбедува иновативна атмосфера овозможувајќи професионален развој.

## **КАРИЕРА** **во КС НОМЕ by Kaleceramica**

### **СПЕЦИЈАЛИСТ ЗА ПРОДАЖБА**

#### **КС НОМЕ НУДИ**

- ▶ Современа опрема
- ▶ Разновидна средина
- ▶ Можност за професионален развој
- ▶ Конкурентна плата
- ▶ Целосна поддршка во позитивен амбиент

#### **ВЕШТИНИ**

- ▶ Релевантни способности во областа на дизајнот
- ▶ Добри промотивни, комуникативни и аналитички вештини
- ▶ Течна и коректна комуникација со клиентите
- ▶ Искуство во областа на продажба и услуги на клиенти со минимум 5 години
- ▶ Неопходно познавање на македонскиот јазик
- ▶ Подготовка и презентација на решенија и понуди
- ▶ Етичен и професионален однос
- ▶ Одлично управување со времето, интерлични и организациски вештини
- ▶ Солидно познавање на англискиот јазик и добро познавање на Microsoft Office пакетот

#### **Предност** имаат кандидатите:

- ▶ Со искуство во истата област
- ▶ Завршено високо образование ВСС (Факултет за дизајн и технологии на мебел и ентериер/Архитектонски факултет, Академија за дизајн)
- ▶ Солидно познавање на технички програми за цртање
- ▶ Релевантни способности во областа на дизајнот

---

# КС НОМЕ by KALECERAMICA

---

- ▶ Со солидно познавање на интериерното уредување како и цртање во 3D програми
- ▶ Кои познават повеќе јазици
- ▶ Со универзитетски квалификации

## ОДГОВОРНОСТИ

- ▶ Менаџирање на продажба
- ▶ Одлично познавање на производителите
- ▶ Репрезентативен представник на компанијата
- ▶ Помош на клиентите и проектите при одржување на тековни односи
- ▶ Имплементација на стратегија за продажба предвидена од менаџментот
- ▶ Добро анализирање на барањата од клиентите и нудење решенија за продажба
- ▶ Добра презентација на концептот на КС НОМЕ
- ▶ Почитување и насочување на процедурите за комуникација во согласност со политиките на компанијата

## НУДИМЕ

- ▶ Конкурентна плата врз основа на вашите вештини и искуство, како и бонус план
- ▶ По платената пробна работа со време траење од 6 недели, следи долгорочен договор
- ▶ Сите квалификувани кандидати ќе бидат разгледани без разлика на раса, религија или пол
- ▶ Кандидатите кои ќе бидат примени во компанијата, однапред ќе им биде обезбедена интерна обука

## АПЛИЦИРАЊЕ

Аплицирањето треба да биде со наслов "Специјалист за Продажба - (Име и Презиме на Кандидатот)"

Треба да наведете одговор на прашањето: "Зошто аплицирате во оваа област, и зошто мислите дека вие треба да се квалификувате?"

Доставување на CV треба да се изврши преку електронска форма на маил: [info@kchome.mk](mailto:info@kchome.mk) или на <https://kchome.mk/kariera/>

Последен датум за пријавување е **25 Јануари 2020** година. Само избраните кандидати ќе бидат контактирани.

**Поради нашето проширување, ги покануваме амбициозните кандидати да аплицираат на позицијата СПЕЦИЈАЛИСТ ЗА ПРОДАЖБА. Доколку се пронаоѓате во описот аплицирајте и станете дел од нашиот тим.**